

# Argumentieren und überzeugen statt überreden und verlieren

---

<b>Zielgruppe</b>	Für alle, die mündlich und schriftlich überzeugen und argumentieren müssen
<b>Ihr Nutzen</b>	Sie lernen alle wesentlichen wissenschaftlichen Hintergründe kennen, die Sie zu plausibler Argumentation befähigen. Beispiele und Übungen komplettieren den Tag.
<b>Inhalt</b>	<ol style="list-style-type: none"><li>1. Neurologisches und Psycholinguistisches<ul style="list-style-type: none"><li>- Was geht in den Köpfen der Hörer und Leser vor sich, wenn wir argumentieren?</li><li>- Welche Schlussfolgerungen lassen sich daraus für plausible Argumentationen ziehen?</li></ul></li><li>2. Argumentieren im Alltag<ul style="list-style-type: none"><li>- Besonderheiten der Alltagsargumentationen gegenüber formaler Logik</li><li>- Schlussfolgern, Schlüsse ziehen, Erkenntnisse gewinnen</li></ul></li><li>3. Von Sokrates lernen heißt argumentieren lernen<ul style="list-style-type: none"><li>- die Hebammenkunst des Philosophen gewinnbringend anwenden</li><li>- wer fragt, argumentiert</li></ul></li><li>4. Was gute Lehrer schon immer wussten<ul style="list-style-type: none"><li>- Methodisches und Didaktisches fürs Argumentieren nutzen</li></ul></li><li>5. Mündlich und Schriftlich<ul style="list-style-type: none"><li>- Unterschiede und Besonderheiten</li><li>- Plausibel im Sinne der Kommunikations-Partner argumentieren</li></ul></li><li>6. Beispiele und Übungen</li></ol>
<b>Arbeitsmittel</b>	Laptop und Präseniter
<b>Dozent</b>	Dr. Jens Kegel
<hr/>	
<b>Nummer</b>	K-04-11/24
<b>Termin</b>	<b>12. September 2024</b> von 09:30 bis ca. 16:30 Uhr
<b>Ort</b>	SKSD, Schulgasse 2, 01067 Dresden (Raum s. Aushang 5. Etage)
<b>Entgelt</b>	127,00 € Mitglieder des Zweckverbandes 165,00 € Nichtmitglieder

Zu allen neuen Veranstaltungen, neuen Terminen und Last-Minute-Angeboten können Sie sich auf [www.skسد.de](http://www.skسد.de) informieren.