Motivierte Mitarbeiter:innen gewinnen und halten

Zielgruppe

ausbildende Fachkräfte der öffentlichen Verwaltung, Mitarbeiter/-innen aus öffentlichen Verwaltungen aus den Personalämtern

Ihr Nutzen

Der Arbeitsmarkt hat sich ins Gegenteil verkehrt. Arbeitnehmer und Arbeitgeber haben ihre Positionen getauscht. Arbeitgeber agieren jedoch immer noch so, als wenn sie in der besseren Position wären – ein folgenschwerer Irrtum. Zugleich hält sich hartnäckig das (Vor-)Urteil, dass man Menschen, wenn sie erst mal da sind, motivieren könnte zu bleiben. Hier gibt es Fakten aus der Forschung und wie wir diese anwenden können.

Inhalt

- 1. Der völlig neue Arbeitsmarkt und seine Gesetze
 - Das Gesetz von Angebot und Nachfrage
 - Die Positionen von Arbeitgeber und Arbeitnehmer
 - Schlussfolgerungen fürs Denken und Handeln
- 2. Erkenntnisse der Arbeitspsychologen
 - Das Paradoxon der Arbeit und seine Folgen
 - Warum der Modebegriff von der Work-Life-Balance grundfalsch ist
 - Was Menschen wirklich wollen, wenn sie arbeiten
- 3. Richtiges und Falsches aus der Motivations-Psychologie
 - Warum wir Menschen nicht motivieren können
 - Wie Menschen motiviert handeln ohne Interventionen von außen
- 4. Psycho-neurologisch Mitarbeiter gewinnen und halten
 - Der völlig veraltete Weg und seine Folgen
 - Der neue, wissenschaftlich basierte Weg

Nummer C-07-59	Dauer 1 Tag	Bitte senden Sie uns Ihre Voranmeldung
Entgelt	128,00 € 166,00 €	Mitglieder des Zweckverbandes Nichtmitglieder

Zu allen neuen Veranstaltungen, neuen Terminen und Last-Minute-Angeboten können Sie sich auf www.sksd.de informieren.